

Reniver is een snelgroeiende speler in de technologiesector gespecialiseerd in de ontwikkeling van op maat gemaakte ICT-toepassingen en Industrial IoT projecten. Ons dynamisch team spitst zich toe op onderzoek, innovatie en de ontwikkeling van hard- en software. Als bedrijf met sterke reputatie in gespecialiseerde oplossingen hebben we een stevige Europese klantenbasis opgebouwd.

■ Business Development Manager Industry 4.0 & IoT-oplossingen

Als Business Development Manager ben je verantwoordelijk voor het behalen van structurele groei. In deze rol krijg je de vrijheid en empowerment om mee de strategie te bepalen zowel naar potentiële groei als product/markt ontwikkeling. Je werkt een jaarlijks Business Development Plan uit. Je verkoopt geen product, maar innovatieve IoT-oplossingen op maat, met nadruk op industriële software en hardware, machine communicatiesystemen en IoT-producten bij industriële spelers.

Je functie

- Volgen en vertalen van relevante ontwikkelingen in de markt van Industriële IoT voor machines
- Mee opstellen van strategische analyses en plannen voor realisatie van de groeiambitie van Reniver
- Business cases opstellen voor potentiële commerciële acties en het strategisch salesplan verfijnen
- Het aanleggen, onderhouden en uitbouwen van relaties met de juiste stakeholders en strategische partners
- Je gaat op zoek naar nieuwe prospecten en legt contacten met nieuwe klanten
- Doorgrond, challenge en verifieer de wens van de klant en ga, samen met hen, op zoek naar de juiste oplossing

Jouw profiel

- Master handelsingenieur of ingenieur in een technische richting
- Een eerste werkervaring in een technisch-commerciële rol met een strategische verantwoordelijkheid
- Een sterk doorzettingsvermogen, gedreven om te scoren
- Klantgericht zijn, denken in oplossingen en opportuniteiten, en het hebben van een analytische geest zijn voor jou niet meer dan vanzelfsprekend
- Je motivatie en enthousiasme zorgen ervoor dat je vlot deuren opent
- Je bent zelfsturend
- Sterke communicatieve vaardigheden en een goede beheersing van het Nederlands en Engels, kennis Frans is een extra troef

Ons aanbod

- Een aanstelling met een voltijds contract
- Twaalf ADV dagen boven op je wettelijk verlof
- Een goede verloning, extra legale voordelen en groeimogelijkheden
- Zelfstandig werken met flexibele tijdsindeling
- Je komt terecht in een start-up met een informele sfeer.
- Een ruim opleidingsbudget op maat om je start optimaal te begeleiden
- Focus op innovatie en R&D (Internet of Things, Industry 4.0)

Jouw reactie

Ben je nieuwsgierig en enthousiast geworden van deze beschrijving? Solliciteer dan direct door je motivatiebrief met CV door te sturen naar: